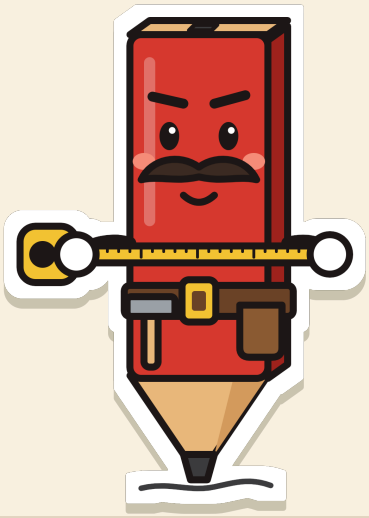
LE KIT DEVIS DU PEINTRE

Chiffrer juste, sans y passer la soirée.

La fiche de visite, le calcul de vos prix, la liste à cocher avant d'envoyer un devis et le suivi de vos relances. À remplir à l'écran ou à imprimer.



Dans ce kit

p. 2 — **Mes chiffres**
Ce que vous coûtent vos devis, et votre vrai taux horaire.

p. 3 — **Mon prix au m²**
Le calcul poste par poste, et vos prix pour ce qui ne se compte pas au m².

p. 4 — **La fiche de visite**
Les pièces, les cotes et leur source, ce qu'il faut voir sur les murs.

p. 6 — **Avant d'envoyer le devis**
Les mentions obligatoires et le contenu d'un devis de peinture.

p. 7 — **Le suivi des relances**
Un tableau pour ne plus laisser dormir un devis.

Avec ce PDF, deux autres fichiers : le **Word des modèles** (réponses aux demandes, relances, devis payant, avenant, modèle de devis de peinture), et l'**Excel des calculs**, qui fait tout seul les calculs de ce PDF et le suivi de vos relances.

Mode d'emploi. Les cases sur fond crème se remplissent à l'écran : ouvrez le PDF avec Adobe Acrobat Reader (gratuit), le lecteur de votre navigateur ou celui de votre téléphone, cliquez dans une case et écrivez. Pensez à enregistrer. Pour un usage papier, imprimez-le tel quel.

Kit gratuit préparé par Mathieu Soler, créateur de Gus, l'assistant chantier · guschantier.fr
Contenu repris des articles du blog de Gus. Règles en vigueur en octobre 2026 : vérifiez-les avant de vous engager.

AVANT TOUT : SAVOIR CE QUE COÛTE UN DEVIS

Mes chiffres

Un devis ne se résume pas au chiffrage. Comptez tout : le premier appel, le trajet aller et retour, la visite, le métré, le chiffrage, la mise au propre, les relances. Puis divisez par les chantiers signés : c'est le vrai coût d'un chantier gagné.

Ce que vous coûtent vos devis

	VOS CHIFFRES		EXEMPLE
1. Devis par mois			15
2. Temps moyen par devis, trajet compris		h	4 h
3. Temps par mois = 1 × 2		h	60 h
4. Chantiers signés par mois			5
5. Temps de devis par chantier signé = 3 ÷ 4		h	12 h
6. Ce que vous rapporte une heure de chantier		€	45 €
7. Valeur de ce temps, chaque mois = 3 × 6		€	2 700 €

Mon taux horaire

	VOS CHIFFRES		EXEMPLE
a. Rémunération visée sur l'année		€	
b. Charges sociales de l'année		€	
c. Frais fixes : véhicule, assurances dont décennale, outillage, comptable, téléphone, logiciels, local		€	
d. Total à couvrir = a + b + c		€	50 000 €
e. Heures de présence dans l'année		h	1 600 h
f. Part hors chantier facturé : devis, visites, trajets, achats, administratif, intempéries, congés		%	30 %
g. Heures facturables = e × (1 - f)		h	1 120 h
h. Taux horaire = d ÷ g		€ HT	44,64 €

À retenir. Votre taux horaire se calcule sur vos heures réellement facturables, pas sur 35 heures. Le temps hors chantier facturé, c'est souvent un tiers du temps, parfois plus. Le fichier Excel du kit fait ce calcul tout seul.

POSTE PAR POSTE, PUIS LA MARGE

Mon prix au m²

Le temps dépend du support bien plus que de la peinture. Chronométrez-vous sur deux ou trois chantiers et notez le temps par m² pour chaque poste. La préparation est celui qui varie le plus : c'est elle qui fait l'écart entre deux devis.

Main-d'œuvre = temps par m² × taux horaire
Fourniture = (1 ÷ rendement en m² par litre) × couches × prix du litre
Prix de vente HT = prix de revient × (1 + marge)

Un mur en bon état, deux couches

	VOTRE CALCUL	PAR M²	EXEMPLE
Préparation légère			0,10 h × 45 € = 4,50 €
Impression			0,08 h × 45 € = 3,60 €
Finition, deux couches			2 × 0,08 h × 45 € = 7,20 €
Fourniture impression			1 ÷ 10 m²/L × 8 €/L = 0,80 €
Fourniture finition			2 × 1 ÷ 10 m²/L × 12 €/L = 2,40 €
Petites fournitures			forfait = 0,50 €
Prix de revient			19,00 €
Marge (en %)			15 %
Prix de vente HT			21,85 €

Sur un mur abîmé, changez seulement la ligne préparation : avec 0,30 h au lieu de 0,10 h, le prix monte de 9 € HT par m² avant marge. Un prix au m² unique, sans regarder le support, est presque toujours faux.

Ce qui ne se compte pas au prix d'un mur

	MON PRIX HT		
Plafond, par couche		€ / m²	*bras levés : temps plus long qu'un mur*
Sous-couche sur teinte sombre		€ / m²	*sur sa propre ligne*
Dépose de papier peint		€ / m²	*après avoir soulevé un coin*
Plinthes		€ / ml	*au périmètre, moins les seuils*
Porte, par face		€ / u	*huisserie comprise ou non*
Protection, pièce vide		€ / pièce	*au forfait*
Protection, pièce meublée		€ / pièce	*déplacer, protéger, remettre*

NE JAMAIS REPARTIR SANS LA COTE QUI MANQUE

La fiche de visite

CLIENT | TÉLÉPHONE | DATE DE LA VISITE | DEVIS PROMIS LE

ADRESSE DU CHANTIER

Le logement ☐ Maison ☐ Appartement avec ascenseur ☐ Appartement sans ascenseur

Habité pendant les travaux ☐ Oui ☐ Non ☐ En partie

Sols à protéger ☐ Parquet ☐ Carrelage ☐ Moquette ☐ Lino ou vinyle ☐ Béton

Logement de plus de 2 ans ☐ Oui (TVA à 10 %) ☐ Non

Avant de partir : mes points à vérifier sur ce chantier

☐ J'ai relu la demande et les photos du client.

Les pièces

Murs = (longueur + largeur) × 2 × hauteur, moins les ouvertures. Plafond = longueur × largeur. Source : **M** mesuré, **P** plan, **E** estimé à l'œil.

PIÈCE	LONG.	LARG.	HAUT.	OUVERT. M²	MURS NETS M²	PLAFOND M²	SRC	ÉTAT DU SUPPORT, TEINTE
TOTAL								

CE QUI FERA LE PRIX, ET CE QU'IL FAUT TRANCHER SUR PLACE

La fiche de visite, suite

Sur les murs : à voir pièce par pièce

- [ ] Le développé réel : retours de tableau, décrochements, placards
- [ ] Ce qu'il y a sur les murs : peinture saine, papier peint (soulever un coin), toile de verre
- [ ] Fissures, trous, auréoles, moisissures, et la cause de l'humidité si elle se voit
- [ ] Teinte actuelle et teinte visée (une teinte sombre à recouvrir = une couche de plus)
- [ ] Boiseries : portes, plinthes, encadrements, comprises ou non
- [ ] Pièces vides ou meublées, nature des sols à protéger, pièces d'eau
- [ ] Hauteur sous plafond, cage d'escalier, moulures et corniches

Les photos qui feront le prix

- [ ] Chaque pièce, depuis un angle : deux murs et le plafond
- [ ] Les zones abîmées de près, avec un mètre posé à côté
- [ ] Le papier peint soulevé, la fissure, l'auréole
- [ ] Les sols et les meubles à protéger

À trancher avec le client avant de partir

TEINTE(S) CHOISIE(S)

MARQUE, GAMME, FINITION

Boiseries comprises ☐ Oui ☐ Non Portes : Plinthes (ml) :

PÉRIODE SOUHAITÉE

CE QUI N'EST PAS COMPRIS

PROCHAINE ÉTAPE, DATÉE

NOTES DE VISITE

Trois questions à vous poser avant de repartir

1. Est-ce que je suis parti avec une liste de points propres à ce chantier ?
2. Est-ce que chaque poste de mon devis a sa ligne sur cette fiche ?
3. Est-ce que je repars avec toutes les réponses du client et une date pour le devis ?

LA LISTE À COCHER

Avant d'envoyer le devis

Un devis incomplet est un devis difficile à faire valoir en cas de désaccord. Et c'est le détail ligne par ligne qui permet au client de comparer le vôtre avec un autre.

Les mentions obligatoires

- ☐ Date, entreprise, client, adresse du chantier
- ☐ SIREN ou SIRET, et « EI » si vous êtes entrepreneur individuel
- ☐ Chaque prestation avec quantité et prix unitaire
- ☐ Main-d'œuvre et déplacement
- ☐ Total HT, taux de TVA, total TTC (ou mention 293 B)
- ☐ Durée de validité et délai d'exécution
- ☐ Devis gratuit ou payant
- ☐ Assurance décennale : assureur, adresse, zone couverte
- ☐ Déchets : quantité, tri, point de collecte, coût
- ☐ Mention du client pour la TVA à 5,5 % ou 10 %
- ☐ Médiateur de la consommation
- ☐ Rétractation, si signé chez le client
- ☐ Qualification RGE, si une aide est en jeu

Le contenu d'un devis de peinture

- ☐ Protection, déplacement et remise en place du mobilier
- ☐ Préparation par pièce, avec l'hypothèse sur l'état du support
- ☐ Dépose de papier peint ou de toile, si présent
- ☐ Impression, et sous-couche sur teinte sombre
- ☐ Murs : surface nette, produit, finition, nombre de couches
- ☐ Plafonds : surface au sol, hauteur, moulures
- ☐ Pièces d'eau avec leur produit
- ☐ Boiseries : portes, plinthes, encadrements, comprises ou non
- ☐ Finitions et nettoyage
- ☐ Ce qui n'est pas compris, écrit en toutes lettres

La mention du client pour la TVA à 10 %

Depuis le 1er mars 2025, elle remplace l'attestation. À reproduire sur le devis, à côté du « Bon pour accord », et à faire signer par le client. Le modèle de l'administration :

« Je soussigné(e) ..... certifie, que les travaux réalisés concernent des locaux à usage d'habitation achevés depuis plus de deux ans et qu'ils n'auront pas pour effet, sur une période de deux ans au plus, de concourir à la production d'un immeuble neuf au sens du 2° du 2 du I de l'article 257 du CGI, ni d'entraîner une augmentation de la surface de plancher des locaux existants supérieure à 10 %. »

Source : BOFiP, BOI-LETTRE-000280, version du 9 septembre 2026, modèle à porter sur le devis. Pour le taux de 5,5 % (rénovation énergétique), le modèle est différent : même source.

Bon à savoir. Ces règles sont celles en vigueur en octobre 2026 et évoluent régulièrement. En cas de doute, votre organisation professionnelle (CAPEB, FFB) ou votre expert-comptable restent les meilleurs interlocuteurs.

UN DEVIS JAMAIS RELANCÉ, C'EST TOUT LE TEMPS PASSÉ À LE PRÉPARER QUI PART AVEC

Le suivi des devis et des relances

À L'ENVOI
Annoncez la relance : « Je vous recontacte jeudi prochain. »

3 À 5 JOURS APRÈS
Relance 1 : bien reçu ? une ligne à expliquer ?

10 À 15 JOURS APRÈS
Relance 2 : apporter quelque chose, une variante, la validité.

ENSUITE
S'arrêter. Projet reporté : notez la date pour le recontacter.

CLIENT ET PROJET	ENVOYÉ LE	MONTANT HT	RELANCE 1 PRÉVUE	RELANCE 2 PRÉVUE	SIGNÉ	PERDU	REPORTÉ AU	RAISON SI PERDU
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		
					☐	☐		

Deux relances, pas plus. Toujours avec le nom du projet et un détail de la visite, une seule question, et le droit de dire non. Pas de remise automatique. Les cinq modèles de relance sont dans le Word du kit.

LES ARTICLES, ET L'OUTIL QUI FAIT TOUT ÇA POUR VOUS

Pour aller plus loin

Relancer un devis : quand le faire, quoi dire, et 5 modèles de mail
guschantier.fr/relancer-un-devis/

Exemple de devis de peinture intérieure, commenté ligne par ligne
guschantier.fr/peinture-interieure/exemple-devis-peinture-interieure/

Peintre : calculer son taux horaire et son prix au m²
guschantier.fr/peinture-interieure/fixer-son-prix-m2/

Devis bâtiment : les mentions obligatoires en 2026
guschantier.fr/mentions-obligatoires-devis/

Faire payer un devis : ce que dit la loi
guschantier.fr/faire-payer-un-devis/

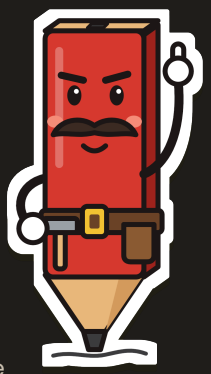
Travaux supplémentaires : l'avenant au devis
guschantier.fr/avenant-devis-travaux-supplementaires/

Combien de temps vous coûte vraiment un devis ?
guschantier.fr/temps-pour-faire-un-devis/

ET SI GUS LE FAISAIT POUR VOUS ?

Ce kit, c'est la méthode à la main. Gus fait la même chose à votre place.

Le client mesure ses pièces et photographie chacune depuis votre site. Gus calcule les surfaces, repère ce qui pèsera sur la préparation et prépare un pré-chiffrage avec vos prix. La fiche de visite s'ouvre sur votre téléphone, et les relances sont datées. Rien ne part chez le client sans vous.



Essayer gratuitement pendant un mois

guschantier.fr/peinture-interieure/ · le mois démarre à votre première vraie demande

Sources. DGCCRF, fiche pratique Devis. economie.gouv.fr, devis obligatoire. Code de l'environnement, article L541-21-2-3 (déchets). impots.gouv.fr, TVA des travaux dans les logements. BOFiP, BOI-LETTRE-000280. CAPEB, mention de l'assurance professionnelle. Code civil, articles 1359 et 1793 (avenant).